

Specjalista ds. Handlowych

SPECJALISTA DS. HANDLOWYCH Miejsce pracy: Gdynia, woj. pomorskie Nr ref.: HANDEL/G/03/2014 Cel pracy: ROZWÓJ SIECI KLIENTÓW NA TERENIE WOJEWÓDZTWA POMORSKIEGO, ZACHODNIO POMORSKIEGO I KUJAWSKO- POMORSKIEGO. SPRZEDAŻ PRODUKTÓW OPIEKA NAD ISTNIEJĄCYMI KLIENTAMI FIRMY, ROZWÓJ BIZNESU ORAZ REALIZACJA WYZNACZONYCH TARGETÓW W BRANŻY STALOWEJ. Obowiązki: Samodzielne i aktywne pozyskiwanie klientów Rozwijanie i utrzymywanie dobrych relacji z istniejącymi klientami firmy (aktywacja istniejących Klientów) Tworzenie długotrwałych pozytywnych relacji z klientami Tworzenie ofert handlowych Prowadzenie negocjacji handlowych i korespondencji z klientami Kompleksowa realizacja procesu sprzedaży wyrobów stalowych Doradztwo techniczne w zakresie oferowanych produktów Wizyty u Klientów, prowadzenie prezentacji i budowanie pozytywnego wizerunku Firmy Badanie rynku pod kątem marketingu i analiza konkurencji Weryfikacja zapasów magazynowych pod kątem zamówień składowanych przez Klientów Wstępna obsługa reklamacji Raportowanie do przełożonego Wymagania: Minimum 3-letnie doświadczenie na stanowisku handlowca poparte realizacją celów i sukcesami Mile widziane doświadczenie handlowe w branży stalowej lub pokrewnej Wykształcenie minimum średnie, mile widziane wykształcenie wyższe Zdobycie i nawiązywanie kontaktów zarówno telefonicznych, jak i bezpośrednich z klientami Znajomość profesjonalnych metod sprzedaży i ich efektywne wykorzystanie w biznesie Wiedza w zakresie wyrobów stalowych wykonanych ze stali zwykłych Mile widziana umiejętność czytania dokumentacji określającej wady i wady wyrobów stalowych Baza i znajomość krajowych odbiorców i producentów białego atutem Znajomość obsługi pakietu Microsoft Office Wysoko rozwinięte predyspozycje handlowe i negocjacyjne Dobra organizacja pracy i duża samodzielność Umiejętność zarządzania własnym czasem Mile widziana znajomość języka angielskiego w stopniu komunikatywnym Ponadto od kandydatów oczekujemy: Zdecydowania i konsekwencji Elastyczności w biznesie Asertywności w relacjach międzyludzkich Odporności na stres Ambicji Oferta: Stabilne zatrudnienie w pełnym wymiarze godzin w Firmie Umowa o pracę Wynagrodzenie podstawowe 3500 – 6000 zł brutto miesięcznie Atrakcyjny system prowizyjny i premiiowy Zdobycie i rozwój podczas profesjonalnych szkoleń Jasno określona ścieżka rozwoju kariery i awansu Narzędzia niezbędne do pracy: samochód służbowy w godzinach pracy, laptop i telefon. KONTAKT: Jeśli jesteś zainteresowany powyższymi ofertami, prześlij nam swoje CV wraz ze stosownym Listem Motywacyjnym na adres: marta.fabiszak@interimax.com W tytule maila proszę wpisać „Nr ref.: HANDEL/G/03/2014” Aplikacje prosimy wysyłać do dnia 31.03.2014 r. Kandydatury bez nr referencyjnego w temacie maila i Listu Motywacyjnego nie będą rozpatrywane. DZIĘKUJEMY ZA NADESŁANE APLIKACJE, INFORMUJEMY, ŻE ODPOWIEMY NA WYBRANE OFERTY. NADESŁANYCH DOKUMENTÓW NIE ZWRACAMY. Pamiętaj o załączeniu do swojej aplikacji następującej klauzuli: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w ofercie pracy, przez firmę INTERIMAX Polska Sp. z o.o. S.K.A., dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z ustawą z dn. 29.08.1997 o Ochronie Danych Osobowych Dz. U. z 2002 r. Nr 101, poz. 926 z późn. zm.)". INTERIMAX Polska Sp. z o.o. S.K.A. Certyfikat o dokonaniu wpisu podmiotu do rejestru podmiotów prowadzących agencje zatrudnienia (3970)

Dane:

email: patrycja.dworniczak@interimax.com

Miejscowość: Gdynia

Region: pomorskie

